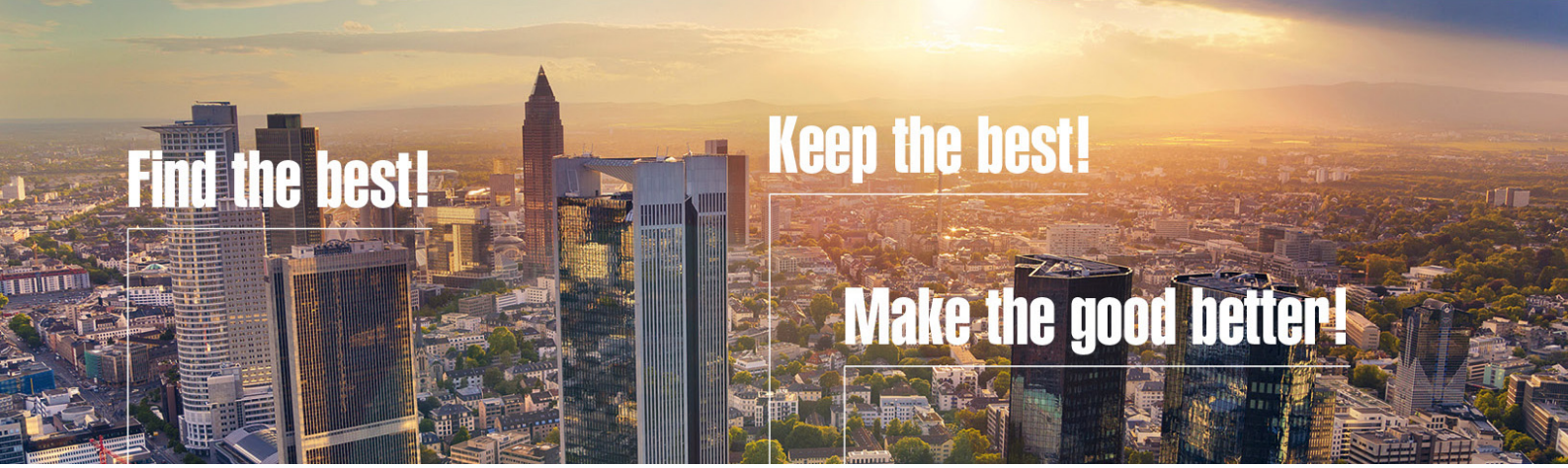


*Private Wealth Generalist, Tandem oder Team*

Unser Mandant ist eine unabhängige Privatbank, die sich auf hochwertige Bankdienstleistungen spezialisiert hat. Im Mittelpunkt stehen maßgeschneiderte Lösungen, persönliche Betreuung und ein tiefes Verständnis für die individuellen Anforderungen der Kundinnen und Kunden.
Der Fokus liegt insbesondere auf vermögenden Privatkunden, Unternehmerinnen und Unternehmern sowie inhabergeführten mittelständischen Unternehmen.
Für den Standort Hamburg wird eine engagierte Persönlichkeit gesucht, die die Niederlassung verstärkt und die Werte sowie die Expertise der Privatbank überzeugend nach außen repräsentiert. Sehr gerne ist auch die Besetzung durch ein Tandem oder ein eingespieltes Team denkbar.
Die Position bietet die Möglichkeit, in einem anspruchsvollen Umfeld mitzuwirken, Verantwortung zu übernehmen und die Weiterentwicklung des Standortes aktiv mitzugestalten.

# Relationship Manager Private Wealth Management (m/w/d) München (auch Tandem oder Team)

**Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:**

- √ Kontinuierlicher Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- √ Eigenverantwortliche Ansprache potenzieller Neukunden und Aufbau eines eigenen Kundenbuches
- √ Ganzheitliche Beratung und Betreuung anspruchsvoller Privat- und Unternehmer-kunden
- √ Generalist in das Betreuerteam
- √ Eigenverantwortliche Entwicklung von individuellen, ertragsorientierten und ganzheitlich fundierten Lösungskonzepten von höchster Qualität mit dem Schwerpunkt Vermögensaufbau und Vermögensoptimierung
- √ Erarbeitung des Kundenbedarfs mittels eines partnerschaftlichen strategischen Dialogs, Ableitung und Entwicklung eines passenden Konzepts und dessen individuelle Umsetzung
- √ Weiteren Aufbau eines Netzwerkes in der Region
- √ Mitwirkung bei der Organisation sowie Durchführung von Kundenveranstaltungen

**Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:**

- √ Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder alternativ eine bankspezifische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung und Erfahrung
- √ Berufserfahrung im Bereich Wealth Management HNWI
- √ Akquisitionsstärke
- √ Nachgewiesene Erfolge im Bereich Wealth Management HNWI
- √ Kommunikativ und lösungsorientiert
- √ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese sehr interessante Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns von Ihnen zu hören. Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter +49-6131-240 65-11 oder cv.de@ryberg-consulting.com gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING
Germany
Taunusstraße 67
DE-55118 Mainz
Tel: +49-6131–240 651 0
info.de@ryberg-consulting.com

RYBERG-CONSULTING
Sweden
Pontonjärgatan 33
SE-112 37 Stockholm
Tel: +46-705-146071
info.se@ryberg-consulting.com

RYBERG CONSULTING
... makes companies better!

**www.ryberg-consulting.com**

- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Manager oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter cv.de@ryberg-consulting.com