



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

Kundenorientierter Dienstleistungsprofi

Bei unserem Mandanten stehen sowohl die Kundinnen und Kunden als auch der Mensch selbst im Mittelpunkt des Handelns. Um den eingeschlagenen Erfolgs- und Wachstumskurs konsequent fortzusetzen, wird zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung für das Beraterteam gesucht. In dieser zentralen Rolle tragen Sie maßgeblich dazu bei, die hohen Ansprüche an Service und Beratung weiterhin zu gewährleisten und das Team aktiv zu unterstützen.

Assistenz Private Wealth Management (m/w/d) Stuttgart

Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:

- ✓ Proaktive Unterstützung der Teammitglieder im Auf- und Ausbau des Geschäfts mit vermögenden Privatkunden
- ✓ Erster Ansprechpartner und Problemlöser für Kunden
- ✓ Eigenständige und proaktive Abwicklung des Tagesgeschäfts inkl. Vor- und Nachbearbeitung von Kundenterminen
- ✓ Selbständige Kundeninteraktion sowie Auftragsentgegennahme und -verarbeitung (in den Bereichen Wertpapier, Devisen und Zahlungsverkehr)
- ✓ Mitwirkung bei der Vorbereitung, Organisation und Durchführung von Kundenveranstaltungen
- ✓ Unterstützung der Kundenberater in der inhaltlichen und administrativen Gesprächsvor- und -nachbereitung unter Nutzung der digitalen Anwendungen und Kommunikationsmedien
- ✓ Servicetätigkeiten für Kunden und Berater bei Fragen zu Kontoführung und Zahlungsverkehr sowie Support beim Online-Banking

Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder alternativ eine bankspezifische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung und Erfahrung
- ✓ Abgeschlossene Bankausbildung mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb und Privatkundengeschäft
- ✓ Engagement und eine sehr hoher Eigeninitiative
- ✓ Außerordentlicher Kundenorientierung und Dienstleistungsbereitschaft mit höchstem Anspruch an Qualität und Zuverlässigkeit
- ✓ Sehr gute System- und IT-Kenntnisse (Electronic-Banking)
- ✓ Gepflegte Umgangsformen sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- ✓ Ausgeprägte Teamfähigkeit
- ✓ Hohe Problemlösungskompetenz, Flexibilität und Teamfähigkeit
- ✓ Zuverlässigkeit, Integrität und Loyalität

Wenn Sie diese sehr interessante Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns von Ihnen zu hören. Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter +49-6131-240 65-11 oder cv.de@ryberg-consulting.com gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING
Germany
Taunusstraße 67
DE-55118 Mainz
Tel: +49 (0)6131-240 651 0
info.de@ryberg-consulting.com

RYBERG-CONSULTING
Sweden
Västergatan 20
SE-41313 Göteborg
Tel: +46 (0)31-417 43 0
info.se@ryberg-consulting.com



www.ryberg-consulting.com

- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Manager oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter cv.de@ryberg-consulting.com