



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

Vertriebsstarker Teamplayer

Unser Mandant, mit Hauptsitz in Europa, ist ein weltweit tätiger Zulieferer technischer Produkte. Mit einzigartiger Entwicklung und Herstellung, gehört er zu den innovativsten Marktführern. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

(Strategischer) Verkäufer Ost-Deutschland (m/w/d)

Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:

- ✓ Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden
- ✓ Verantwortlich für die Identifizierung und Ansprache neuer Kunden
- ✓ Budgetverantwortung für definierte Kunden
- ✓ Wöchentliche Zusammenfassung und Berichterstattung über Aktivitäten, Fortschritte und Pläne
- ✓ Monatsbericht für die Niederlassungsleiter
- ✓ Unterstützung bei Verhandlungen und Abschlüssen von Verträgen
- ✓ Koordination von Verkaufsprojekten
- ✓ Unterstützung des Marketings durch Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen Marketingveranstaltungen
- ✓ Technische und vertriebsbezogene Präsentationen

Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- ✓ Verkäuferisches Talent, Eigenmotivation und Einsatzfreude
- ✓ Studium oder Ausbildung mit praktischer Erfahrung in dem oben genannten Segment
- ✓ Spaß an Neukundengewinnung
- ✓ Langjährige Erfahrung und Erfolg im Vertrieb von technischen Produkten
- ✓ Hohe technische Affinität
- ✓ Überzeugendes Auftreten
- ✓ Teamorientierung und Vernetzungsstärke
- ✓ Reisebereitschaft
- ✓ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins per Email an cv.de@ryberg-consulting.com. Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 06131- 240 65-11 gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING
Germany
Tanusstraße 67
DE-55118 Mainz
Tel: +49 (0)6131-240 651 0
info.de@ryberg-consulting.com

RYBERG-CONSULTING
Sweden
Västergatan 20
SE-41313 Göteborg
Tel: +46 (0)31-417 43 0
info.se@ryberg-consulting.com



... makes companies better!

- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Vorstand, Geschäftsführer, Führungskraft oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter cv.de@ryberg-consulting.com