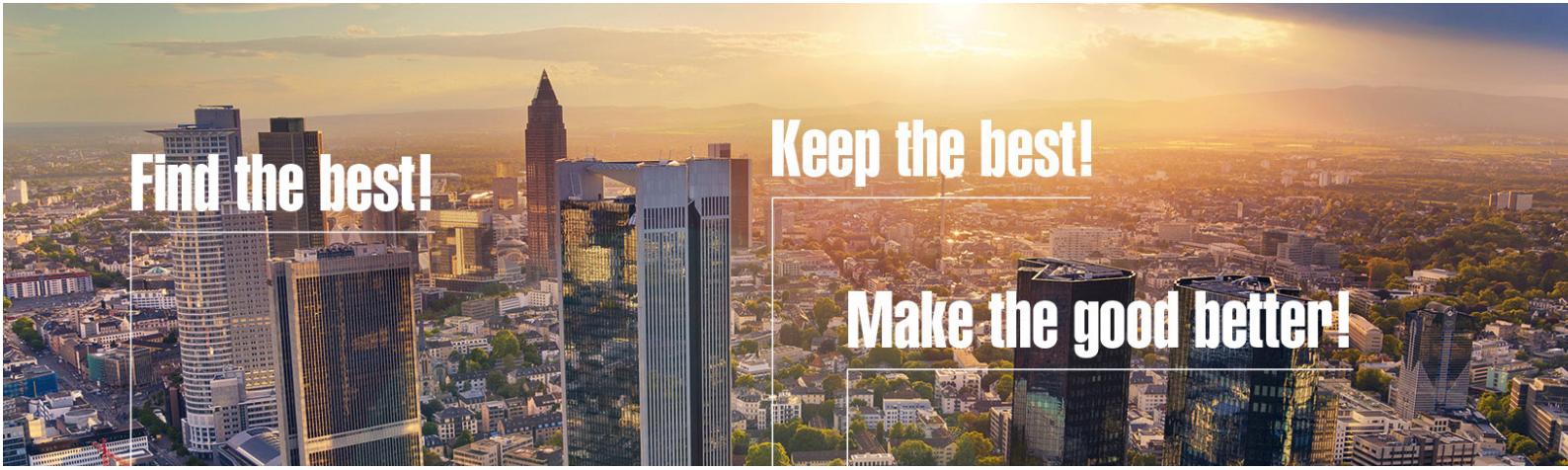

Wealth Management Beratung

Unser Mandant ist ein unabhängiges, eigentümergeführtes erfolgreich etabliertes Multi Family Office. Mit intelligenten Lösungen ist gewährleistet, dass die immer sehr individuelle Situation der Kunden ein Höchstmaß an Beachtung findet.
Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir für Frankfurt am Main einen:

Relationship Manager, Multi Family Office (m/w/x)

Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:

- √ Eigenverantwortliche Ansprache potenzieller Neukunden und Aufbau eines eigenen Kundenbuches
- √ Kontinuierlicher Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- √ Sie erarbeiten innovative und maßgeschneiderte Lösungen für vermögende Privatkunden, dabei nutzen Sie die solide Vernetzung unseres Mandanten zum Vorteil Ihrer Kunden
- √ Sie entwickeln individuelle und erfolgreiche Finanzlösungen auf Basis der Ziele, Wünsche und Pläne der Kunden unseres Mandanten
- √ Sie legen Wert auf ganzheitliche Lösungen, sind in Finanzierungs- und Vermögensfragen zu Hause und Partner und Nutzer der vernetzten Fachbereiche
- √ Sie sind in der Lage, auch Marketing und Präsentationsveranstaltungen zu managen
- √ Sie sind Kenner der rechtlichen, politischen und steuerlichen Entwicklungen im deutschen Markt, verbunden mit einer außerordentlichen Affinität zu wirtschaftsorientierten Prozessen und Prognosen
- √ Sie sind für Ihre Kunden Berater und gleichermaßen Vertrauensperson und sind deren Weiterentwicklung und Prosperität begleitend verpflichtet

Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- √ Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder alternativ eine bankspezifische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung und Erfahrung
- √ Gerne CFP
- √ Zusätzliche Ausbildung und mehrjährige praktische Erfahrungen in den Bereichen Finanzmanagement für vermögende Privatkunden, sowie Steuern, Recht und Vorsorge
- √ Solide Erfahrung in der Betreuung und Beratung sehr anspruchsvoller Kunden
- √ Akquisitionsstärke
- √ Nachgewiesene Kenntnisse und Erfolge im Dienstleistungsbereich Wealth Management
- √ Sehr fundierte Kenntnisse in Finanzplanungstools und breite IT-Kenntnisse
- √ Einschlägige Berufserfahrung aus einer vergleichbaren Tätigkeit bei einer Bank oder Family Office
- √ Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins per Email an cv.de@ryberg-consulting.com. Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 06131- 240 65-11 gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING
Germany
Taunusstraße 67
DE-55118 Mainz
Tel: +49 (0)6131–240 651 0
info.de@ryberg-consulting.com

RYBERG-CONSULTING
Sweden
Västergatan 20
SE-41313 Göteborg
Tel: +46 (0)31–417 43 0
info.se@ryberg-consulting.com

RYBERG CONSULTING
... makes companies better!

- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Vorstand, Geschäftsführer, Führungskraft oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter cv.de@ryberg-consulting.com