



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

## **Vertriebsstarker Teamplayer**

Unser Mandant, mit Sitz in Deutschland, ist ein europaweit tätiger Zulieferer von Roboter- und Automationsanlagen.

Mit einzigartiger Entwicklung und Herstellung, gehört er zu den innovativsten Marktführern. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## **Technischen Area Sales Manager (m/w/x)**

### **Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:**

- ✓ Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden im In- und Ausland
- ✓ Verantwortlich für die Identifizierung und Ansprache neuer Kunden
- ✓ Erstellung von Angeboten und selbstständige Verhandlungsführung
- ✓ Ausbau des Servicegeschäfts mit klassischen Produkten und innovativen Serviceleistungen
- ✓ Erstellen und Mitwirken von Automationsumbau- und Wartungskonzepten
- ✓ Vorbereitung und Durchführung von Vergabeverhandlungen einschließlich des erfolgreichen Verkaufsabschlusses
- ✓ Beratung hinsichtlich Modernisierungen und Erweiterungen bestehender Anlagen
- ✓ Budgetverantwortung für definierte Kunden
- ✓ Koordination von Vertriebsprojekten

### **Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:**

- ✓ Verkäuferisches Talent, Eigenmotivation und Einsatzfreude
- ✓ Studium oder Ausbildung mit praktischer Erfahrung in dem oben genannten Segment
- ✓ Mehrjährige Erfahrung und Erfolg als Techniker, Projektleiter oder im Vertrieb von technischen Produkten
- ✓ Spaß an Neukundengewinnung
- ✓ Hohe technische Affinität
- ✓ Unternehmerisches Denken und dienstleistungsorientiertes Handeln
- ✓ Teamorientierung und Vernetzungsstärke
- ✓ Reisebereitschaft
- ✓ Gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins per Email an [cv.de@ryberg-consulting.com](mailto:cv.de@ryberg-consulting.com). Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 06131- 240 65-11 gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING  
Germany  
Tanusstraße 67  
DE-55118 Mainz  
Tel: +49 (0)6131-240 651 0  
[info.de@ryberg-consulting.com](mailto:info.de@ryberg-consulting.com)

RYBERG-CONSULTING  
Sweden  
Västergatan 20  
SE-41313 Göteborg  
Tel: +46 (0)31-417 43 0  
[info.se@ryberg-consulting.com](mailto:info.se@ryberg-consulting.com)



- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Vorstand, Geschäftsführer, Führungskraft oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter [cv.de@ryberg-consulting.com](mailto:cv.de@ryberg-consulting.com)