



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

## **Vertriebstarker Wealth Management Berater**

Unser Mandant gehört zu den führenden Anbietern in der individuellen Vermögensverwaltung und ist einer der globalen Marktführer in diesem Segment. Spezialisiert auf die privaten Wealth-Management-Bedürfnisse werden nach internationalen Standards alle bedeutenden Vermögenswerte, selbstverständlich unter Einbeziehung des unternehmerischen Umfelds, berücksichtigt. Somit ist gewährleistet, dass die immer sehr individuelle Situation der Kunden ein Höchstmaß an Beachtung findet. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir für verschiedene Standorte in der Schweiz:

## **Relationship Manager Private Banking HNWI & UHNWI (m/w/x)**

### **Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:**

- ✓ Kontinuierlicher Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- ✓ Eigenverantwortliche Ansprache potenzieller Neukunden und Aufbau eines eigenen Kundenbuches
- ✓ Ganzheitliche Beratung und Betreuung anspruchsvoller Privatkunden
- ✓ Erarbeitung des Kundenbedarfs mittels eines partnerschaftlichen strategischen Dialogs, Ableitung und Entwicklung eines passenden Konzepts und dessen individuelle Umsetzung
- ✓ Aufbau eines Netzwerkes in der Region
- ✓ Mitwirkung bei der Organisation sowie Durchführung von Kundenveranstaltungen

### **Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:**

- ✓ Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder alternativ eine bankspezifische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung und Erfahrung
- ✓ Berufserfahrung im Bereich Private Banking bzw. Vermögensberatung
- ✓ Akquisitionsstärke
- ✓ Nachgewiesene Erfolge im Bereich Wealth Management und der Vermögens- und Vorsorgeplanung
- ✓ Kommunikativ und lösungsorientiert
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese sehr gut dotierte Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins per Email an [cv.de@ryberg-consulting.com](mailto:cv.de@ryberg-consulting.com). Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 06131- 240 65-11 gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING  
Germany  
Tanusstraße 67  
DE-55118 Mainz  
Tel: +49 (0)6131-240 651 0  
[info.de@ryberg-consulting.com](mailto:info.de@ryberg-consulting.com)

RYBERG-CONSULTING  
Sweden  
Västergatan 20  
SE-41313 Göteborg  
Tel: +46 (0)31-417 43 0  
[info.se@ryberg-consulting.com](mailto:info.se@ryberg-consulting.com)



... makes companies better!

[www.ryberg-consulting.com](http://www.ryberg-consulting.com)

- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Vorstand, Geschäftsführer, Führungskraft oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter [cv.de@ryberg-consulting.com](mailto:cv.de@ryberg-consulting.com)