



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

Visionär säljare

Vår klient med sin innovativa produktportfölj erbjuder den största variationen av exceptionella material som kännetecknas av en speciell yta eller en vald design. Konceptet för kunden, "Allt från en enda källa", kompletteras av den snabbt växande kundservicen (mätning, leverans och montering). Som ett ansvarsfullt företag är vår klient engagerad i natur- och miljöfrågor och lägger därför stor vikt vid certifiering inom områdena miljöskydd, återvinning och arbets säkerhet. Som ett nästa steg i expansionen söker vi en:

Key Account Manager, Skandinavien (m/w/d)

Dina arbetsuppgifter:

- ✓ Stärka och utveckla aktuella kunders account
- ✓ Målmedvetet finna, strukturera och koordinera utvecklingen nya kunder
- ✓ Strategisk uppbyggnad av nya affärsfält
- ✓ Säkerställa informationsflödet med Sälj- & Produktmanagement i moderbolaget med sits i Centraleuropa
- ✓ Ansvara för budget-, omsättning- och projektplanering samt rapportering
- ✓ Skapa och stärka kontakter med viktiga beslutsfattare inom branschen

Din profil:

- ✓ Akademisk examen alternativt gedigen utbildning
- ✓ Flerårig erfarenhet i en liknande position
- ✓ Starkt nätverk inom köksbranschen
- ✓ Utmärkta organisations-, kommunikations-, och presentationsegenskaper
- ✓ Drivande kraft med nya idéer gällande sälj
- ✓ Flytande i tal och skrift i svenska och engelska
- ✓ Starkt fokus på kunder och lösningar
- ✓ Van att resa i Sverige (Skandinavien)
- ✓ Kvalitetsmedveten
- ✓ Målinriktad och såväl taktisk som strategisk

Detta är en spännande tjänst för dig som gillar sälj och vill vara med och utveckla ett starkt varumärke i Skandinavien. Vi erbjuder stora möjligheter till egeninitiativ och personlig utveckling. Skicka Dina ansökningshandlingar till info.se@ryberg-consulting.com. För mer information kontakta oss gärna på +46-(0)31-417 430.

RYBERG-CONSULTING
Germany
Taunusstraße 67
DE-55118 Mainz
Tel: +49 (0)6131-240 651 0
info.de@ryberg-consulting.com

RYBERG-CONSULTING
Sweden
Västergatan 20
SE-41313 Göteborg
Tel: +46 (0)31-417 43 0
info.se@ryberg-consulting.com



... makes companies better!

www.ryberg-consulting.com

- RYBERG-CONSULTING är rätt partner om du vill göra nästa karriärsteg som styrelseledamot, verkställande direktör, chef eller specialist.
- Ryberg-Consulting är representerat i alla viktiga städer och ekonomiska regioner i Tyskland, Österrike, Schweiz, Luxemburg och Sverige.
- Professionalism, rådgivning och diskretion är självklarheter i Ryberg-Consultings sökprocess.
- Skicka gärna din ansökan direkt med hänvisning till denna position till info.se@ryberg-consulting.com eller som initiativ ansökan.