



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

## *Självgående Säljpersonlighet*

Vår klient är en bekant kökstillverkare med aktiviteter i hela centrala och norra Europa. Med exklusiva produkter är vår klient ledande inom "living & kitchen". För vår klients svenska AB söker vi en:

## Key Account Manager (m/w/d)

### Dina arbetsuppgifter:

- ✓ Målmedvetet strukturera och koordinera utvecklingen av nya kunder
- ✓ Ledning, strategisk uppbyggnad och vidareutveckling av "Key Accounts"
- ✓ Styra och vidareutveckla det svenska management teamet samt säkerställa en "lärande organisation"
- ✓ Starkt medverka i att identifiera, vinna och ledsaga större kunder
- ✓ Säkerställa informationsflödet med Sälj- & Produktmanagement i det europeiska moderbolaget
- ✓ Ansvara för budget-, omsättning- och projektplanering samt rapportering
- ✓ Skapa och stärka kontakter med viktiga beslutsfattare inom branschen

### Din profil:

- ✓ Akademisk examen alternativt gedigen utbildning
- ✓ Mångårig erfarenhet i en liknande position
- ✓ Uthållig och positiv
- ✓ Drivande kraft med nya idéer gällande sälj
- ✓ Gärna Internationell erfarenhet
- ✓ Flytande i tal och skrift i svenska och engelska
- ✓ Starkt fokus på kunder och lösningar
- ✓ Kvalitetsmedveten
- ✓ Målinriktad och såväl taktisk som strategisk

Detta är en spännande tjänst för dig som gillar sälj. Vi erbjuder stora möjligheter till egeninitiativ och personlig utveckling med ett starkt varumärke i ryggen. Skicka Dina ansökningshandlingar till [info.se@ryberg-consulting.com](mailto:info.se@ryberg-consulting.com). För mer information kontakta oss gärna på +46-(0)31-417 430.

RYBERG-CONSULTING  
Germany  
Taunusstraße 67  
DE-55118 Mainz  
Tel: +49 (0)6131-240 651 0  
[info.de@ryberg-consulting.com](mailto:info.de@ryberg-consulting.com)

RYBERG-CONSULTING  
Sweden  
Västergatan 20  
SE-41313 Göteborg  
Tel: +46 (0)31-417 43 0  
[info.se@ryberg-consulting.com](mailto:info.se@ryberg-consulting.com)



[www.ryberg-consulting.com](http://www.ryberg-consulting.com)

- RYBERG-CONSULTING är rätt partner om du vill göra nästa karriärsteg som styrelseledamot, verkställande direktör, chef eller specialist.
- Ryberg-Consulting är representerat i alla viktiga städer och ekonomiska regioner i Tyskland, Österrike, Schweiz, Luxemburg och Sverige.
- Professionalism, rådgivning och diskretion är självklarheter i Ryberg-Consultings sökprocess.
- Skicka gärna din ansökan direkt med hänvisning till denna position till [info.se@ryberg-consulting.com](mailto:info.se@ryberg-consulting.com) eller som initiativ ansökan.