



Find the best!

Keep the best!

Make the good better!

Vertriebsstarker Teamplayer

Unser Mandant, mit Hauptsitz in Europa, ist ein europaweit tätiger Zulieferer Bürotechnik. Mit innovativer, digitaler Technik für das moderne Büro wird die optimale Lösung gefunden um bei der Entwicklung immer einen Schritt voraus zu sein. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Key Account Manager DACH (m/w/x)

Ihre Aufgaben umfassen folgende Schwerpunkte:

- ✓ Verantwortlich für die Identifizierung und Ansprache neuer Kunden
- ✓ Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden
- ✓ Zusammenfassung und Berichterstattung über Aktivitäten, Fortschritte und Pläne
- ✓ Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- ✓ Koordination von Verkaufsprojekten
- ✓ Unterstützung des Marketings durch Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen Marketingveranstaltungen
- ✓ Technische Präsentationen
- ✓ Vorbereitende technische Unterstützung und Produktschulung

Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- ✓ Studium oder Ausbildung mit praktischer Erfahrung in dem oben genannten Segment
- ✓ Spaß an Neukundengewinnung
- ✓ Langjährige Erfahrung und Erfolg im Vertrieb von technischen Produkten
- ✓ Hohe technische Affinität
- ✓ Verkäuferisches Talent, Eigenmotivation und Einsatzfreude
- ✓ Teamorientierung und Vernetzungsstärke
- ✓ Hohe Reisebereitschaft (hauptsächlich Deutschland)
- ✓ Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese Aufgabe als eine spannende Herausforderung für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung sehen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins per Email an cv.de@ryberg-consulting.com. Für weitere Informationen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 06131- 240 65-11 gerne zur Verfügung.

RYBERG-CONSULTING
Germany
Tanusstraße 67
DE-55118 Mainz
Tel: +49 (0)6131-240 651 0
info.de@ryberg-consulting.com

RYBERG-CONSULTING
Sweden
Västergatan 20
SE-41313 Göteborg
Tel: +46 (0)31-417 43 0
info.se@ryberg-consulting.com



... makes companies better!

- Ryberg-Consulting ist für Sie der Richtige Partner, wenn Sie als Vorstand, Geschäftsführer, Führungskraft oder Spezialist den nächsten Karriereschritt machen möchten.
- Ryberg-Consulting ist in allen wichtigen Städten und Wirtschaftsregionen in Deutschland, Österreich, Schweiz und Schweden vertreten.
- Professionalität, Beratung und Diskretion sind für Ryberg-Consulting selbstverständlicher Wegbegleiter in dem Prozess.
- Bewerben Sie sich direkt auf diese Position oder initiativ unter cv.de@ryberg-consulting.com